

Onderstaande door google translate laten vertalen:

Uitvoerend directeur US Marketing - Filgotinib, IBD Lead

Foster City

Voor huidige werknemers en contractanten van Gilead:

Meld u aan op uw Interne Carrière-site om op deze functie te solliciteren.

Functieomschrijving

Gilead Sciences is een biofarmaceutisch bedrijf dat innovatieve therapieën ontdekt, ontwikkelt en commercialiseert op het gebied van onvervulde medische behoeften. De missie van het bedrijf is om de zorg voor patiënten met levensbedreigende ziekten wereldwijd te bevorderen. Gilead, met hoofdkantoor in Foster City, Californië, heeft vestigingen in Noord-, Zuid- en Midden-Amerika, Europa, Afrika, Azië en Australië. Gilead maakt het een prioriteit om de toegang tot zijn geneesmiddelen te vergroten voor mensen die er baat bij kunnen hebben, ongeacht waar ze wonen of wat hun economische status is.

Gilead biedt de volgende opwindende mogelijkheid op basis van het hoofdkantoor van Gilead, Foster City, CA.

Uitvoerend directeur US Marketing - Filgotinib, IBD Lead

De succesvolle Executive Director, IBD Marketing-kandidaat, zal een belangrijke contribuant zijn die verantwoordelijk is voor de strategie en uitvoering ter ondersteuning van de ontstekingsontsteking van Gilead ter ondersteuning van inflammatoire darmaandoeningen, inclusief colitis ulcerosa en de ziekte van Crohn. De succesvolle kandidaat zal een dynamisch, ervaren persoon zijn met een sterke staat van dienst van commercieel succes in de farmaceutische of biofarmaceutische industrie. Hij / zij moet beschikken over het bewezen vermogen om strategisch merk- / portfoliobeheer, teamleiderschap, visie en aansturing te bieden binnen een snel veranderende, uitdagende en dynamische commerciële omgeving.

Verantwoordelijkheden omvatten, maar zijn niet beperkt tot het volgende:

- Samenwerking met commerciële planning, medische zaken, klinische en beheerde markten over de ontwikkeling van het Filgotinib-verhaal, positionering, ziektestadium en pathway-educatie, creatieve, lanceerstrategie en betalerwaardevoorstel; ervoor zorgen dat het Amerikaanse perspectief goed wordt gearticuleerd en kort en bondig wordt gecommuniceerd, zowel intern als extern.

- Strategisch denken en analytische ondersteuning bieden om US uit te bouwen

marktparaatheid

- Ontwikkeling van het Amerikaanse ontstekingsplan voor commerciële lancering door de VS.
- Identificatie, interactie met en ontwikkeling van Amerikaanse belangrijke opinieleiders in de gastro-enterologie
- Effectieve vertaling van wetenschappelijke, klinische en marktonderzoeksgegevens in strategieën, berichten en tactische planning.
- Vergemakkelijking van de discussie en afstemming van functionele partners op het nieuwste denken en de Amerikaanse marktstrategie
- Presentaties ontwikkelen en presenteren aan een reeks interne (leidinggevend, Amerikaans leiderschapsteam, sales) en externe doelgroepen
- Selectie van belangrijke in de VS gevestigde bureau-partners en toezicht houden op relaties met instanties
- Zorgen voor naleving van alle relevante wet- en regelgeving en beleid
- Nauw beheren en bereiken van begrotingsdoelen
- Het ontwikkelen, coachen en beheren van de prestaties van directe rapporten
- Begrijp de steeds competitievere omgeving om ervoor te zorgen dat het Filgotinib-merkteam zich proactief voorbereidt op alle functies en coördineert met het wereldwijde merkteam op het gebied van concurrerende planning
- Samenwerken met verkoopleiders om te zorgen voor een gecoördineerde aanpak

- Toonaangevend functioneel leiderschap met Juridische, Medische, Klinische, Regulatory en Public Affairs leiderschap
- Het cultiveren en onderhouden van relaties met thought leaders, belangrijke klanten en professionele organisaties
- Werken in nauwe samenwerking met NA Marketing-operaties om geschikte procedures, systemen, metrieken en infrastructuren vast te stellen
- Ontwikkelen, coachen en managen van sleutelfunctioneel personeel
- Beheer van risico's en P & L, behalen van doelstellingen voor merk / portefeuillevmeerdering
- Vertegenwoordiging van de ontstekingspositie van IBD Marketing in de commissie voor promotieonderzoek

Vereiste kwalificaties zijn onder meer:

- 12+ jaar ervaring in de farmaceutische industrie, inclusief expertise in marketingstrategie en -tactiek en commercieel beleid en werkwijzen
- Gastro-enterologie ervaring vereist, recente IBD-ervaring sterk de voorkeur (gerichte therapie) ervaring een groot pluspunt
- Verkoop- / marktonderzoekservaring verdient de voorkeur, maar is niet vereist
- Bewezen record van toonaangevende productlancering en groei van merk / portfolio
- Ervaring met farmaceutische wettelijke vereisten (OPDP) en impact op de ontwikkeling van marketingmateriaal
- Uitstekende interpersoonlijke vaardigheden met het vermogen om te leiden, te communiceren met, zich te concentreren, conflicten op te lossen en consensus te bereiken tuss en mensen uit verschillende culturen en disciplines

- Strategische capaciteiten met het vermogen om multidimensionale marketing- en bedrijfsplannen op te stellen, te ontwikkelen en te implementeren
- Toonaangevende uitmuntendheid in projectmanagement en effectief beheer van meerdere projecten / prioriteiten
- Sterke communicatievaardigheden met ervaring die voorafgaat aan leidinggevend personeel
- Track record van succesvol budgetbeheer met een goed begrip van omzetvoorspelling en kostenbudgetplanning en -volging
- Ervaring met het managen van multifunctionele teams of werkgroepen en directe rapporten
- BA / BS-diploma vereist met een MBA of een gevorderde wetenschappelijke graad gewenst

LI-DW1

Wij zijn een werkgever met gelijke kansen. Meld je vandaag online aan via www.gilead.com

Voor banen in de Verenigde Staten:

Als gelijkekansenwerkgever zet Gilead Sciences Inc. zich in voor een divers personeelsbestand. Werkgelegenheidsbeslissingen met betrekking tot werving en selectie zullen worden genomen zonder discriminatie op basis van ras, huidskleur, religie, nationale afkomst, geslacht, leeftijd, seksuele geaardheid, lichamelijke of geestelijke handicap, genetische informatie of kenmerk, genderidentiteit en expressie, veteranenstatus of andere niet-werkgerelateerde kenmerken of andere verboden gronden gespecificeerd in toepasselijke federale, staats- en lokale wetgeving. Om te zorgen voor redelijke aanpassingen voor personen die worden beschermd door Section 503 van de Rehabilitation Act van 1973, de Vietnam Reversity Act van 1974 en Titel I van de Americans met een handicap Act van 1990, aanvragers die huisvesting nodig hebben in het sollicitatieproces kan contact opnemen met careers@gilead.com voor assistentie.

Zie de poster 'EEO is the Law' voor meer informatie over gelijke bescherming van de werkgelegenheid .

KENNISGEVING: WERKNEMER POLYGRAFIEBESCHERMING HANDEL

UW RECHTEN ONDER DE FAMILIE EN DE MEDISCHE VERLOF ACT
BETALEN TRANSPARANTIE NONDISCRIMINATIE BEPALING

Onze omgeving respecteert individuele verschillen en erkent elke medewerker als een integraal lid van ons bedrijf. Ons personeel weerspiegelt deze waarden en viert de personen die deel uitmaken van ons groeiende team.

Gilead biedt een werkomgeving zonder pesterijen en verboden gedrag. We promoten en ondersteunen individuele verschillen en diversiteit aan gedachten en meningen.

Voor huidige werknemers en contractanten van Gilead:

Meld u aan op uw Interne Carrière site om op deze functie te solliciteren.